

Warszawa, 8.02.2012

Nowe Motywacje podwoiły zysk przy większych przychodach

Spółka doradczo-szkoleniowa Nowe Motywacje zakończyła rok 2011 wzrostem przychodów i podwojeniem zysku, który przekroczył 1 mln zł. W ub. r. spółka miała ponad 16,5 mln zł obrotu.

Nowe Motywacje to jedna z największych w Polsce firm doradczo-szkoleniowych adresujących swoje usługi do przedsiębiorstw i administracji państwowej. Specjalizuje się w szkoleniach miękkich, świadczeniu usług integracyjnych, a także doradztwie i narzędziowym wsparciu w zarządzaniu kapitałem ludzkim.

W roku 2011 Nowe Motywacje uzyskały przychody na poziomie ponad 16,5 mln zł (15,4 mln w roku 2010) oraz zysk brutto powyżej 1 mln zł. Wypracowany zysk spółka planuje przeznaczyć na inwestycje w rozwój oferty.

Dobre wyniki – w szczególności poprawę rentowności – Nowe Motywacje zawdzięczają m.in. dokonanej w minionym roku restrukturyzacji oraz pozyskaniu długoterminowych kontraktów na realizację akademii menedżerskich dla dużych przedsiębiorstw. *„W połowie minionego roku wprowadziliśmy zmiany organizacyjne, dzięki którym jesteśmy lepiej dostosowani do zmieniających się uwarunkowań rynku. Zmiany pozwoliły nam poprawić efektywność kluczowych procesów biznesowych i szybko przełożyły się na poprawę rentowności. Poza tym obecnie możemy w pełni koncentrować się na rozwoju naszej oferty pod kątem oczekiwań współczesnego biznesu”* – mówi Grzegorz Jachna, prezes zarządu Nowych Motywacji.

W roku 2011 Nowe Motywacje zwyciężyły w przetargach na realizację dużych i długoterminowych projektów dla klientów biznesowych. Ubiegły rok był dla spółki również okresem rozwoju usług dla sektora administracji państwowej. Szczególną popularnością cieszyły się usługi związane z opracowywaniem i wdrażaniem modeli kompetencyjnych w urzędach. W II połowie roku Nowe Motywacje zrealizowały też projekt o dużej skali dla Kancelarii Prezesa Rady Ministrów – był to kontrakt na przeprowadzenie szkoleń dla 2400 uczestników.

Kontakt dla mediów:

Marek Massalski
Dyrektor Marketingu
Nowe Motywacje

marek.massalski@nm.com.pl
tel. 500 006 839